



CENTRO LIBANES Unidad Alfredo, "Fredy" Atala Av. Glaciar #500
Col. Olivar de los Padres, Del. Alvaro Obregon. Tel/Fax: 5668 6068.



CURSO DE CAPACITACION PARA PROFESORES 2010

Auspiciado por **Vairo Padel** y **Vairo Academy**
Avalado por la Federación Mexicana de Padel (FEMEPA)



CLUB LIBANES
DEL 28 AL 31 DE OCTUBRE

ORGANIZA:
TECNO SPORTS COMPANY SA DE CV.

CON LA PARTICIPACION DE:
JORGE NICOLINI

Y LA COLABORACION DE:
FELIPE ORTEGA
RUBEN ARELLANO

INVITACION ESPECIAL:

Con la intención de crear un espacio de reflexión e intercambio para todos aquellos que están vinculados al mundo del pádel del 28 al 31 de octubre se realizará en el Club Libanes el "Curso de Capacitación para Profesores 2010".

TEMAS CENTRALES:

Normas a seguir para obtener éxito como monitor (profesor).
Consideraciones generales para el profesor.
Marketing y promoción en el pádel.
Estrategia y táctica en el pádel.
Tácticas básicas.
Errores y correcciones.
Psicología aplicada al pádel competitivo.

OBJETIVOS:

Colaborar con el desarrollo del pádel en México.
Colaborar con la elaboración de propuestas alternativas que faciliten el crecimiento deportivo social y económico del pádel.
Intercambiar ideas para el crecimiento competitivo del pádel en México.

DIRIGIDO A:

Profesores, entrenadores físicos y gerentes.

Estas jornadas serán dictadas por uno de los más importantes profesores que ha dado el pádel mundial con más de 25 años de experiencia apoyado por dos de los más renombrados profesores en México con una amplia trayectoria dentro de este deporte. Por tal motivo, nos complace el invitarlo especialmente a participar de este encuentro que organiza la empresa Tecno Sports Company S. A. de C. V. y Vairo Academy.



ESTRUCTURA DEL PROGRAMA:

9:00 HS: CONFERENCIA DE APERTURA.
PRESENTACION Y ENTREGA DE MATERIAL.
EL PADEL UN FENOMENO SOCIAL.
10:00 HS: NORMAS A SEGUIR PARA OBTENER EXITO COMO MONITOR(PROFESOR).
11:30 HS: REFRIGERIO.
12:00 HS: CANCHA.
13:00 HS: CIERRE DE JORNADA.

9:00 HS: CONSIDERACIONES GENERALES PARA EL PROFESOR.
10:00 HS: OPTIMIZACION DEL NEGOCIO.
11:00 HS: PERSONALIDAD EMPRESARIAL DEL PROFESOR, ENTRENADOR.
11:30 HS: REFRIGERIO.
12:00 HS: CANCHA.
13:00 HS: CIERRE JORNADA.

9:00 HS: MARKETING Y PROMOCION EN EL PADEL
10:00 HS: EL PROFESOR DE PADEL DESDE EL PUNTO DE VISTA DEL MARKETING.
10:30 HS: PSICOLOGIA APLICADA AL PADEL COMPETITIVO.
11:30 HS: REFRIGERIO.
12:00 HS: CANCHA.
13:00 HS: CIERRE JORNADA.

9:00 HS: ESTRATEGIA Y TACTICA EN EL PADEL.
10:00 HS: TACTICAS BASICAS.
10:30 HS: ERRORES Y CORRECCIONES.
12:00 HS: REFRIGERIO.
12.30 HS: ENTREGA DE DIPLOMAS.
13:00 HS: FINALIZACION DEL CURSO.



DÍA 1
DÍA 2
DÍA 3
DÍA 4